

UNICCO ARRENTA SOFOM = Uniendo talento, impulsando innovación: creando el futuro juntos.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL

Cómo un líder inteligente puede lidiar con el conflicto

El conflicto no es una amenaza, es una realidad

Basándonos en un artículo reciente de Harvard Business Review, entendemos que en cualquier organización moderna, el conflicto no es un obstáculo a evitar, sino una oportunidad para crecer. Lo importante no es evitarlo, sino **aprender a gestionarlos con inteligencia** para transformarlos en innovación, resiliencia y trabajo en equipo.

Lo que dice la investigación

Como recuerda **Amy Bernstein, editora en jefe de Harvard Business Review (agosto 2025)**: los líderes con alta inteligencia de conflicto no solo resuelven disputas, sino que crean entornos donde hay mayor satisfacción, compromiso y creatividad.

“La inteligencia de conflicto es un motor fundamental de resiliencia e innovación”

Harvard Business Review

UniCCo también vive esta realidad

En UniCCo estamos en plena transformación. Somos un Grupo diverso, con nuevas células de trabajo, con proyectos estratégicos como la **taxonomía de cartera con impacto y la digitalización de nuestros servicios**. En este camino, es natural que surjan tensiones y diferencias.

Convertir diferencias en innovación

Cuando las gestionamos con madurez y apertura, esas diferencias se convierten en la chispa que impulsa soluciones más creativas, decisiones más sólidas y una cultura más fuerte. **El conflicto bien gestionado no nos divide: nos hace mejores.**

Un compromiso de todos

Así como innovamos en productos, tecnología y fondeo, también debemos innovar en lo humano:

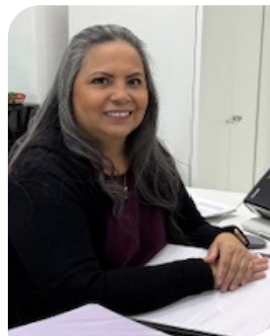
- Disentir con respeto.
- Escuchar con empatía.
- Encontrar soluciones conjuntas.

El futuro que construimos

La capacidad de enfrentar el conflicto con inteligencia es parte de la cultura UniCCo: una cultura donde cada voz cuenta, cada reto inspira y cada diferencia se convierte en una oportunidad para crecer juntos.

Luis Morales Robles
CEO Grupo UniCCo

SOY UNICCO



Iniciando el día con la mejor actitud de servicio, tratando con respeto e integridad a mis colegas, es el reto que me propongo día a día. Mi día comienza con la elaboración de pólizas de pago del área de jurídico, dentro de mis responsabilidades está el mantener en resguardo los pagarés de las operaciones de crédito tanto de UniCCo como de la Sofom, también los contratos con garantía hipotecaria, pagarés con garantía líquida, facturas (en garantía), acciones, pagarés de PSN y contrato ratificados ante corredor.

Trabajar con pasión (me gusta mi trabajo, lo realizo con gusto dejando una buena relación de trabajo con mis compañeros), responsabilidad y lealtad son los mejores logros cada día.

Pilar Norma Morales
Recuperación

INNOVACIÓN/SUGERENCIAS

¿Te has preguntado cuáles son los productos que están marcando un antes y un después en el mundo de la tecnología, la sostenibilidad o el diseño?

La innovación nunca se detiene, y cada año surgen creaciones que transforman nuestra forma de vivir, trabajar y disfrutar. En este contenido, exploraremos 34 ejemplos de productos nuevos o innovadores clasificados por sectores que no solo destacan por su originalidad, sino también por el impacto que generan en nuestras vidas. Prepárate para descubrir ideas que rompen esquemas y redefinen lo posible.

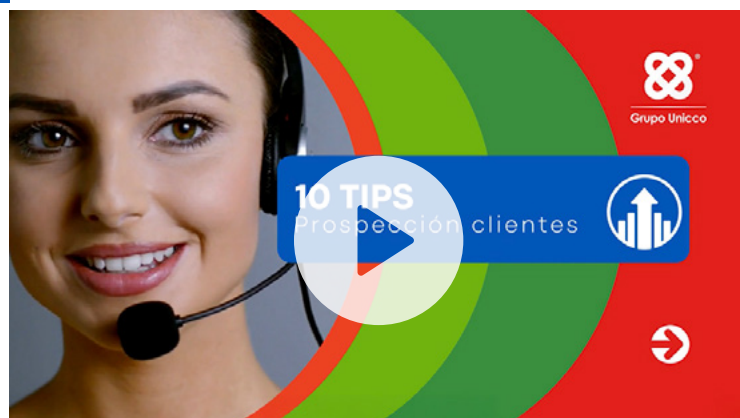


<https://www.shopify.com/es/blog/productos-innovadores>

¿SABÍAS QUE...?

“La Unión hace la fuerza”, el trabajo en equipo es esencial para lograr los objetivos.

En Grupo Unicco, creemos que el trabajo en equipo es la clave para alcanzar el éxito en la prospección. Por eso, te compartimos estos mandamientos de la prospección como una guía esencial, destacando la importancia de la colaboración, el profesionalismo y la cercanía en cada interacción. Juntos, podemos transformar cada oportunidad en una relación sólida y duradera, impulsando nuestro crecimiento y dejando una huella positiva en nuestros clientes. ¡Recuerda, en equipo siempre sumamos más! Te invitamos a ver el siguiente video que contiene toda la información.



[Haz clic en el video.](#)

CONOCE AL CLIENTE MODERNO

El cliente moderno de hoy en día se caracteriza por estar altamente conectado a través de plataformas digitales, exigiendo acceso rápido y eficiente a la información y los servicios. Busca experiencias personalizadas que se adapten a sus gustos y necesidades, dejando claro que valora la individualidad en cada interacción. Además, tiene un interés creciente en la sostenibilidad, eligiendo marcas comprometidas con el impacto ambiental y social. Por último, prioriza relaciones auténticas con las empresas, favoreciendo aquellas que no solo ofrecen productos o servicios, sino también valores con los que puede identificarse.

Te invitamos a leer el artículo completo para descubrir más sobre las características y tendencias que definen al consumidor moderno de hoy.

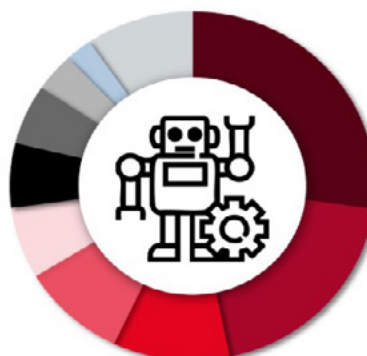
[LEER +](#)

“De los quirófanos a la cocina de tu casa, los robots ya no son cosa del futuro y en 2025, se espera que generen miles de millones en sectores variados como la medicina, el entretenimiento y el hogar”



¿EN QUÉ SECTORES TRABAJAN MÁS LOS ROBOTS?

EL USO DE ROBOTS DE SERVICIO DOMÉSTICO HA AUMENTADO Y SE ESPERA QUE ALCANCE CASI EL 20% DE LOS INGRESOS DE LA ROBÓTICA EN 2025.



27,0	MEDICINA
19,8	SERVICIOS DOMÉSTICOS
10,3	OTROS SERVICIOS
9,3	ENTRETENIMIENTO
6,7	INDUSTRIAS ELÉCTRICAS
5,8	LOGÍSTICA
5,6	AUTOMOCIÓN
3,8	AGRICULTURA
2,0	INDUSTRIA QUÍMICA
9,7	OTROS

Fuente: Statista

CONOCE NUESTROS PRODUCTOS

UniCCo Prime

Descubre UniCCo Prime, la nueva solución de inversión diseñada para ofrecer flexibilidad y rendimiento en plazos cortos. Este producto tiene como objetivo captar nuevos recursos y optimizar los actuales, con opciones adaptadas a

las necesidades financieras de 28, 91 y 180 días. Además, te invitamos a conocer los diseños de arte exclusivos que acompañan a UniCCo Prime, entrando al Hub.



UniCCo Prime

¿Listo para llevar tu inversión al máximo?

Descubre cómo premiamos tu lealtad con tasas fijas exclusivas.

¡Aprovecha la oportunidad! Contacta a tu ejecutivo de cuenta.

más de **30 años** contigo

28 91 180

EVENTOS

CANILEC

Nos complace informar que el pasado 20 de agosto, Grupo Unicco tuvo una destacada participación en el consejo de la Cámara Nacional de Industriales de la Leche (CANILEC). Este encuentro fue fundamental para abordar temas relevantes del sector y fortalecer lazos estratégicos. A continuación, nuestro compañero Raúl Hernández Castrillo, de Arrendamiento nos comenta a detalle:

“Actualmente, los mercados viven en constante evolución, este comportamiento lleva a las empresas a buscar nuevos clientes y adaptarse a los cambios. Una de las tareas en el área comercial de ArrendaUnicco, es explorar los diferentes sectores y así, enfocar nuestros esfuerzos para atraer empresas que tengan el perfil y características que indica nuestro plan estratégico.

Como parte de estas acciones y buscando alianzas estratégicas sólidas, el pasado día 13 de junio de 2025, Operadora de Arrendamiento Puro SAPI e CV (ArrendaUnicco) se afilió a la Cámara Nacional de Industriales de la Leche (CANILEC).



¿Qué impacto esperamos con esta incorporación a la CANILEC?

- Tener contacto inmediato con 130 asociados triple A
- Conocimiento de marca Grupo Unicco – ArrendaUnicco
- Apuntar esfuerzos en un mercado vertical
- Relacionamiento con empresas solidas a largo plazo
- Participar en una industria altamente rentable
- Atender con nuestro producto de arrendamiento la actualización tecnológica
- Encontrar necesidades de arrendamiento de equipo productivo
- Estar presente dentro de un mercado fundamental para México
- El perfil de clientes es óptimo para obtener la rentabilidad esperada por ArrendaUnicco
- Recurrencia de operaciones



La Cámara Nacional de Industriales de la Leche (CANILEC) es un organismo de interés público reconocido oficialmente como representante de la Industria Lechera Nacional y órgano de consulta del Estado Mexicano.

Conoce más de Canilec dando clic en el video.

Expo Financiera Hidalgo 2025

Pachuca de Soto, agosto de 2025

UniCCo tuvo el honor de participar en la Expo Financiera Hidalgo 2025, un evento clave que reúne a los principales actores del sector financiero en la región. Representados por nuestros compañeros José Gallo Padilla y Abel Rodríguez Valles, compartimos nuestra experiencia de más de 30 años en el sector. Durante el evento, ofrecimos a los asistentes soluciones diseñadas para impulsar el crecimiento empresarial y fortalecer la gestión financiera. Además, esta participación nos permitió conectar con líderes de la industria, compartir conocimientos y reafirmar nuestro compromiso con el desarrollo económico local.

Conoce más sobre la Expo Financiero Hidalgo [dando clic aquí.](#)



Recuerda visitar nuestros sitios web.



MÁS INFORMACIÓN



Crédito Unicco

MÁS INFORMACIÓN



MÁS INFORMACIÓN



CLIC AND POST



Hola te invitamos a compartir estos contenidos en tus redes sociales. Para una mejor experiencia en la publicación en redes sociales, te recomendamos utilizar el navegador Google Chrome.

Educación financiera e inversiones inteligentes para maximizar tu patrimonio

En este artículo, descubre como la educación financiera impulsa inversiones inteligentes para maximizar tu patrimonio. Aprende estrategias claves y toma decisiones informadas. Lee el artículo completo dando [clik aquí](#).

#UniccoFinanzasInteligentes y comparte en Instagram | Facebook | LinkedIn



POR QUÉ UNICCO REDEFINE EL ESTÁNDAR DE INVERSIÓN SEGURA Y RENTABLE A LARGO PLAZO



En un entorno donde los mercados globales enfrentan volatilidad recurrente, tasas de interés en niveles históricamente altos, presiones inflacionarias persistentes y flujos de capital que buscan refugio, los inversionistas institucionales y patrimoniales enfrentan un dilema central: preservar capital con seguridad sin sacrificar rentabilidad real. Lee la columna de opinion completa dando [clik aquí](#).