

UNICCO ARRENDA SOFOM = Uniendo talento, impulsando innovación: creando el futuro juntos.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL

UniCCo en movimiento: una sola fuerza comercial

En días recientes vivimos un momento muy especial para nuestro Grupo: reunimos en un mismo espacio a toda la fuerza comercial de nuestras tres empresas. Fue una señal clara del rumbo que estamos construyendo juntos. UniCCo avanza hacia un modelo cada vez más integrado, donde el talento, la experiencia y la energía de nuestros equipos se combinan para generar mayor valor para nuestros clientes y para la institución.

El objetivo del equipo comercial unido es detonar el cross selling* y multiplicar nuestras oportunidades de negocio, aprovechando la diversidad de soluciones que hoy ofrece el Grupo. Cuando unimos capacidades comerciales, conocimiento del cliente y especialización financiera, el resultado es una organización más potente, más cercana al mercado y con una capacidad superior para crecer de forma sostenible.

Uno de los aspectos más valiosos del encuentro fue ver reunidas todas las generaciones de nuestro equipo comercial: quienes aportan años de experiencia y relaciones construidas con el mercado, quienes se encuentran en una etapa de consolidación profesional y los jóvenes que llegan con enorme empuje, nuevas ideas y hambre de crecimiento. Esa mezcla de talento es una de nuestras mayores fortalezas.

Este es el espíritu que queremos impulsar en UniCCo: colaboración, integración y ambición por crecer juntos. Cuando trabajamos como un solo equipo, el potencial del Grupo se multiplica. Estamos construyendo una organización más fuerte, más dinámica y preparada para los retos del futuro.



UniCCo®

UniCCo va a crecer. Y ese crecimiento lo estamos construyendo entre todos.

Luis Morales Robles
CEO Grupo UniCCo

***Cross-selling o venta cruzada:** es una técnica de ventas que consiste en ofrecer a un cliente productos o servicios complementarios, relacionados o adicionales al producto principal que ya está comprando o tiene intención de adquirir. Su objetivo principal es aumentar el valor total del ticket y la experiencia del cliente.

SOY UNICCO



Mi nombre es Christian Marroquín y me desempeño como Ejecutivo de Promoción Regional en la zona Noreste desde 2018, representando con orgullo los valores y colores de Grupo UniCCo.

A lo largo de este tiempo me ha tocado vivir muchos momentos dentro de la empresa. Aunque también ha habido situaciones difíciles, estas se han convertido en puntos de inflexión que me han impulsado a

pensar distinto y a replantear mi estrategia de trabajo. Parte de esto pude confirmarlo y reforzarlo durante el Kickoff del mes de febrero, junto a todo el equipo comercial.

He aprendido que en cada dificultad siempre se esconde una oportunidad de hacer mejor las cosas, de fortalecer mis principios y de descubrir capacidades que no sabía que tenía al cambiar mis convicciones y creencias. La clave siempre ha sido no detenerme ante “la incertidumbre”, sino seguir actuando con determinación y confianza, convencido de que lo mejor está por venir.

“Porque los grandes cambios no nacen de la calma, sino del desafío”. O, mejor dicho: “Un mar calmo nunca hizo a un marinero experto”.

Christian Marroquín
Ejecutivo de Promoción Regional
Zona Noreste



Sede: Monterrey

- Nuevo León
- Coahuila
- Tamaulipas
- Chihuahua
- Durango
- Veracruz Norte

LA FOTO DEL RECUERDO

¡Comparte tus Momentos Especiales con UniCCo!

Recordemos juntos esos instantes que nos hacen sonreír. Si tienes alguna foto inolvidable con UniCCo, ya sea con tu equipo, celebrando o simplemente disfrutando juntos, ¡compártela con nosotros! Cada imagen cuenta una historia, y queremos que esas historias sigan inspirándonos.

¡Anímate a compartir!

Envía tu foto al correo: marketing@grupounicco.com.mx



Fotos cortesía de:
Lourdes Hernández,
Juan Carlos Alvarado y
Alberto Acevedo.

CONECTA Y CRECE

¡Juntos logramos más! El trabajo en equipo nos lleva más lejos.

En Grupo UniCCo, sabemos que el verdadero crecimiento ocurre cuando conectamos nuestras fortalezas. Por eso, queremos invitarte a descubrir cómo detonar el *cross selling* y multiplicar nuestras oportunidades de negocio. Aprovechando la diversidad de soluciones que hoy ofrecemos, podemos unir capacidades comerciales, conocimiento del cliente y especialización financiera para convertirnos en una organización más potente, más cercana al mercado y con una capacidad superior para crecer de forma sostenible.

¡Conecta y crece con UniCCo!

Te compartimos un ejemplo práctico de *cross selling*:

Imagina que estás atendiendo a un cliente que es dueño de una empresa de transporte y busca renovar su flota de camiones. Aquí es donde puedes aplicar el *cross selling* combinando nuestras soluciones:

1 Crédito: Ofreces un crédito empresarial para financiar la compra de los nuevos camiones.

2 Arrendamiento: Le presentas la opción de arrendamiento financiero como una alternativa flexible para adquirir los vehículos sin descapitalizarse.

3 Inversión: Propones invertir sus excedentes de liquidez en uno de nuestros productos de inversión, generando rendimientos mientras optimiza sus recursos.

4 Seguro: Le ofreces un seguro integral para proteger su nueva flota, asegurando tranquilidad y continuidad operativa.

Resultado: El cliente no solo **renueva su flota**, sino que también **asegura su inversión, optimiza sus recursos y protege su negocio**. Tú, como fuerza de ventas, **maximizas las oportunidades** de negocio y **refuerzas la relación** con el cliente. ¡Un win-win total!

¿Cómo funciona el Cross selling?

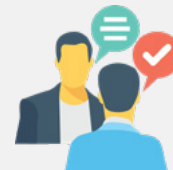


FRASE DEL MES

“El éxito es la suma de pequeños esfuerzos repetidos día tras día.”

Robert Collier

En Grupo UniCCo, el éxito de nuestros clientes y colaboradores se construye con cada pequeño esfuerzo que realizamos diariamente:



• **Atención personalizada:** Escuchar y entender las necesidades de cada cliente, ofreciendo soluciones financieras a su medida.



• **Innovación constante:** Mejorar nuestros procesos y servicios para estar siempre un paso adelante en el mercado.



• **Trabajo en equipo:** Colaborar entre áreas para garantizar que cada proyecto sea un éxito compartido.



• **Compromiso diario:** Cumplir con nuestros valores y objetivos, asegurando que cada acción sume al crecimiento sostenible de la organización.

Así, día tras día, esos pequeños esfuerzos se convierten en grandes logros que fortalecen nuestra posición como un aliado financiero confiable y visionario.

ENFOCÁNDONOS EN LO ESENCIAL

**Invierte, renueva y crece con nosotros
¡Orgullosamente mexicanos,
creciendo juntos!**

En Grupo UniCCo, estamos comprometidos con impulsar el desarrollo empresarial de México. Nuestro mensaje es claro: *Invierte, renueva y crece con nosotros.*

Te invitamos a ver este video que refleja nuestra esencia, nuestras soluciones y nuestra visión de futuro.

Haz clic en el video para verlo.

8M: DÍA INTERNACIONAL DE LA MUJER



UniCCo: Unidas, Nobles, Inspiradoras, Conquistadoras, Comprometidas y Orgullosas

En este Día Internacional de la Mujer, celebramos a todas las mujeres que forman parte de Grupo UniCCo. Ustedes son la esencia de nuestra organización: unidas en propósito, nobles en sus acciones, inspiradoras con su ejemplo, conquistadoras de metas, comprometidas con el éxito y orgullosas de lo que construimos juntos.

Gracias por su valentía, dedicación y pasión, que no solo transforman a UniCCo, sino también a quienes tienen la fortuna de trabajar a su lado. Sigamos avanzando hacia un futuro lleno de igualdad, oportunidades y reconocimiento.

8 de marzo Día Internacional de la Mujer, una fecha fundamental para recordar la lucha histórica por la igualdad de género, el reconocimiento de derechos y la erradicación de la violencia contra las mujeres y niñas. No es un día de celebración festiva, sino de movilización y reflexión.



EVENTOS Y ACTIVIDADES

Horizontes 2026: Estrategias para navegar en un nuevo ciclo económico

El pasado martes 03 de marzo, en UniCCo tuvimos el honor de organizar el evento de Promoción con la charla **Horizontes 2026: Estrategias para navegar en un nuevo ciclo económico**, un encuentro que reunió a empresarios, clientes, aliados estratégicos e inversionistas.

Durante la sesión, nuestro CEO, Luis Morales Robles, ofreció una charla sobre el panorama económico actual, destacando las oportunidades que México tiene por delante y el papel clave que instituciones financieras como UniCCo pueden desempeñar en el crecimiento empresarial.

Este evento marcó un momento importante para nuestra organización. Después de un 2025 lleno de ajustes estratégicos y fortalecimiento institucional, UniCCo entra en una nueva etapa con mayor capacidad de financiamiento, soluciones innovadoras para nuestros clientes y una visión clara de crecimiento.

Recordemos que el esfuerzo y compromiso de cada uno son clave para que sigamos avanzando como un aliado financiero para el desarrollo empresarial de México.

¡El momento de crecer es ahora!



Grupo Unicco
2.482 seguidores
17 horas •

Carlos M De La Fuente A Muchas Gracias por acompañarnos al evento de Grupo Unicco!



Carlos M De La Fuente A - 2º
DIRECTOR GENERAL MANCERA/EY MÉXICO
18 horas • Editado •

Conectar

Hoy pudimos compartir un interesante evento promovido por Grupo Unicco, donde su director Luis Morales Robles acompañado de varios ejecutivos nos permitieron conocer los nuevos horizontes para 2026 y como UNICCO, nos puede ayudar para afrontarlos.

También fue una buena oportunidad para saludar a grandes amigos y colegas, ahí presentes.



¡Una chuzza de amistad y trabajo en equipo!

El pasado 13 de febrero, vivimos una experiencia inolvidable en el Torneo de Boliche de la Amistad. Más que una competencia, fue un espacio donde las risas, la diversión y el compañerismo se apoderaron de la pista.

Diferentes áreas de Grupo UniCCo se unieron para demostrar que, cuando trabajamos en equipo, no solo alcanzamos nuestros objetivos, ¡también nos llevamos la victoria! Cada lanzamiento fue un recordatorio de que juntos somos más fuertes, más creativos y, sobre todo, más unidos.

Gracias a todos los que participaron y dejaron claro que en Grupo Unicco, el verdadero éxito está en la colaboración y la amistad.

¡Sigamos sumando chuzas, dentro y fuera de la pista!



CLIC AND POST



Hola te invitamos a compartir estos contenidos en tus redes sociales. Para una mejor experiencia en la publicación en redes sociales, te recomendamos utilizar el navegador Google Chrome.

Te invitamos a leer y compartir el siguiente contenido:

Mujeres en crecimiento: Historias de éxito en el mundo de las inversiones

De la duda a la dinastía. Conoce a Cathie Wood, Abigail Johnson y otras visionarias que reescribieron las reglas del dinero y conquistaron Wall Street. Lee el artículo completo dando [clik aquí](#).

#EducaciónFinanciera #InversionesInteligentes
y comparte en Instagram | Facebook | LinkedIn

CORRE, BUSCA Y GANA

¡Encuentra la estrella guía y gana!

¿Listos para una dinámica llena de emoción? Las 10 primeras personas que encuentren la imagen de la estrella guía “Centralidad en el Cliente” se llevarán un premio sorpresa.

Es muy fácil participar:

1. Escanea el código QR.
2. Descubre qué significa para nosotros la centralidad en el cliente.

3. Comenta tu respuesta y demuestra que la encontraste

Recuerda, la **centralidad en el cliente es nuestra estrella guía, y tú eres parte fundamental de este camino.**

¡Corre, busca y gana!



METAS FEBRERO 2026

| METAS COMERCIALES | Meta Mar-26 | Meta Abr-26 |
|-----------------------------------|-------------|-------------|
| Margen | 5.66% | 5.79% |
| Crecimiento de préstamo de socios | 21 mdp | 43 mdp |
| Crecimiento de cartera | 97 mdp | 98 mdp |

| Iniciativa | METAS ADMINISTRATIVOS MAR-ABRIL 26 | Mar-26 | | Abr-26 | |
|------------|---|---------|------|----------|------|
| | Margen | 5.66% | 50% | 5.76% | 50% |
| A | Mantener el IMOR de UCCP en 1.25 | 1.25 | 5% | 1.25 | 5% |
| B | IMOR UCCP Directo por debajo de 5% | 6.50% | 5% | 6.33% | 5% |
| C | Crecimiento de cartera para la Bursa | 180 mdp | 15% | 229 mdp | 15% |
| D | FlexPlus con recursos nuevos | 90 mdp | 15% | 100 mdp | 15% |
| E | Activos Improductivos (de disminución de saldo) | 5.2 mdp | 5% | 11.9 mdp | 5% |
| F | Ventas de cartera OAP | 60 mdp | 5% | 10 mdp | 5% |
| | | | 100% | | 100% |

Recuerda visitar nuestros sitios web.



“Cada uno de nosotros es pieza esencial de un engranaje que está en movimiento: La maquinaria de UniCCo moderno, sostenible y humano, listo para competir, para crecer y para dejar huella.”

*Luis Morales,
CEO – Grupo UniCCo*

